

## Poslovna točka SPOT svetovanje KOROŠKA

vabi na brezplačno **2-dnevno usposabljanje** za delujoča podjetja:

### TIME MANAGEMENT (UPRAVLJANJE S ČASOM) IN VODENJE ZAPOSLENIH

#### Vsebina delavnice:

- *Zakaj vodja na vseh ravneh potrebuje kompetenčno razvojni model – KRM, ki je enostaven in pregleden?*
- *Zakaj so orodja vodenja brez KRM-ja samo trenutni navdih in ne dnevni standard upravljanja z zaposlenimi?*
- *Zakaj mora vodja vsak dan »pojesti živo žabo« ali upravljanje s časom?*

#### TERMIN IN LOKACIJA:

Trajanje: 2 dni od 09.00 h – 14.00 h z odmorom

KDAJ: - četrtek, **28. 11. 2019** od **09.00 h – 14.00 h** z odmorom 30 minut

- četrtek, **05. 12. 2019** od **09.00 h – 14.00 h** z odmorom 30 minut

**LOKACIJA:** usposabljanje poteka v prostorih Mrežnega podjetniškega inkubatorja – MPIK Slovenj Gradec, Ozare 19, 2380 Slovenj Gradec (1. nadstropje, predavalnica št. 9A).

#### PRIJAVE:

Za udeležbo na brezplačnem usposabljanju se lahko **prijavite do torka, 26. 11. 2019:**

- po elektronski pošti na e-naslov: [info@podjetniskicenter-sg.si](mailto:info@podjetniskicenter-sg.si) (ime in priimek udeleženca, ime podjetja, telefon),
- vse dodatne informacije dobite po telefonu na tel. številki: 051 819 440.

Za SPOT svetovanje KOROŠKA delavnico koordinira PODJETNIŠKI CENTER SLOVENJ GRADEC d.o.o..

**IZVAJALEC:** Predavatelj Boris Krkoč, Poslovni trener komunikacije in motivacije v vodenju in prodaji

Predavatelj bo udeležencem podal znanje na preprost in razumljiv način, minimiziran s teorijo in posvečen praksi. Training temelji na coachingu, kot metodi učenja in na praktičnem delu.

Naročnik in udeleženci po zaključku prejmejo pisno poročilo izobraževanja in potrdilo o opravljenem usposabljanju.

*Predavatelj s svojimi izkušnjami, pridobljenim znanjem in predvsem pozitivno naravnostjo išče in odpira nove pristope k izobraževanju in motivaciji zaposlenih, ter s tem povezani pomembnosti njihovega prispevka na delovnem mestu. Predavatelj izhaja iz lastne prakse in izkušenj, je sposoben izvajati treninge iz prakse za prakso in na delovnem mestu spremljati vodstveno, oziroma prodajno in proizvodno ekipo, ter skrbeti za njeno maksimalno učinkovitost in izkoriščenost. **Ne sprejema ugovorov, da se nekaj ne da.** S pravim pristopom, motivacijo in odkrito komunikacijo se vedno najde rešitev za vsako situacijo.*

*Reference :*

*Odprti vodstveni in prodajni seminarji, Austrotherm, Akrapovič, Gorenje Velenje , JUB Dol pri Ljubljani, Mavi Maribor, MIK Celje, NLB, Porsche Inter Avto Slovenija, SAM Domžale, Storck Ljubljana, Tobačna tovarna Ljubljana, GZS, Schindler Hrvaška- Slovenija, Plastika Skaza, TRIPRO, Domplan Kranj, Hydria Idrija, Alpod Cerknica, Intereuropa Koper, LEK, Kopa Slovenj Gradec, Savatech Kranj, Zavarovalnica Triglav, Univerza Maribor, Hotel Vivat Moravske toplice, Alumat Slovenska Bistrica, Comtron Maribor, Dinos Ljubljana, Dorson Maribor, Grawe Zavarovalnica, Inpro, Knauf Škofja Loka, Arcont Gornja Radgona, Meltal Maribor, Pošta Slovenije, Gozdno Gospodarstvo Bled, Gozdno Gospodarstvo Slovenj Gradec, Termit Moravče, Sportina Lesce, Podjetniški Center Slovenj Gradec, Baby Center, KPL Ljubljana, Lesnina Ljubljana, NKBM Maribor, Rajmax Kozje, Siliko Vrhnika, Swatycomet Zreče, Harvest Ljubljana, Iskraemeco Kranj, KIG Ig, Gorenjski tisk storitve, Kranj, Mobik, Ljubljana, Obrtno podjetniški center, Kranj, ebm-papst Slovenija Cerknica; Gospodarska Zbornica Slovenije, Slovenijales Ljubljana, Automaticservis Ljubljana, Unicredit Ljubljana, Univerza v Ljubljani, Odelo Prebold, Združenje direktorjev občinskih uprav Slovenije.*